

起業のステップ

創業手帳株式会社

代表取締役 大久保幸世

質問

起業で困ることは？

起業で困ること

1位	資金	65%
2位	経営知識	60%
3位	集客	55%
4位	相談相手	36%
5位	業界知識	35%
6位	設立手続き	31%
7位	人材	27%

＜創業手帳調べ＞
期間：2016年11月11日～24日
創業手帳のメール会員を対象にしたアンケート
n数＝158件
※（複数回答可で総回答数は487件）

① 3年経過、事業安定の人

② 起業したての人

何が違いますか？

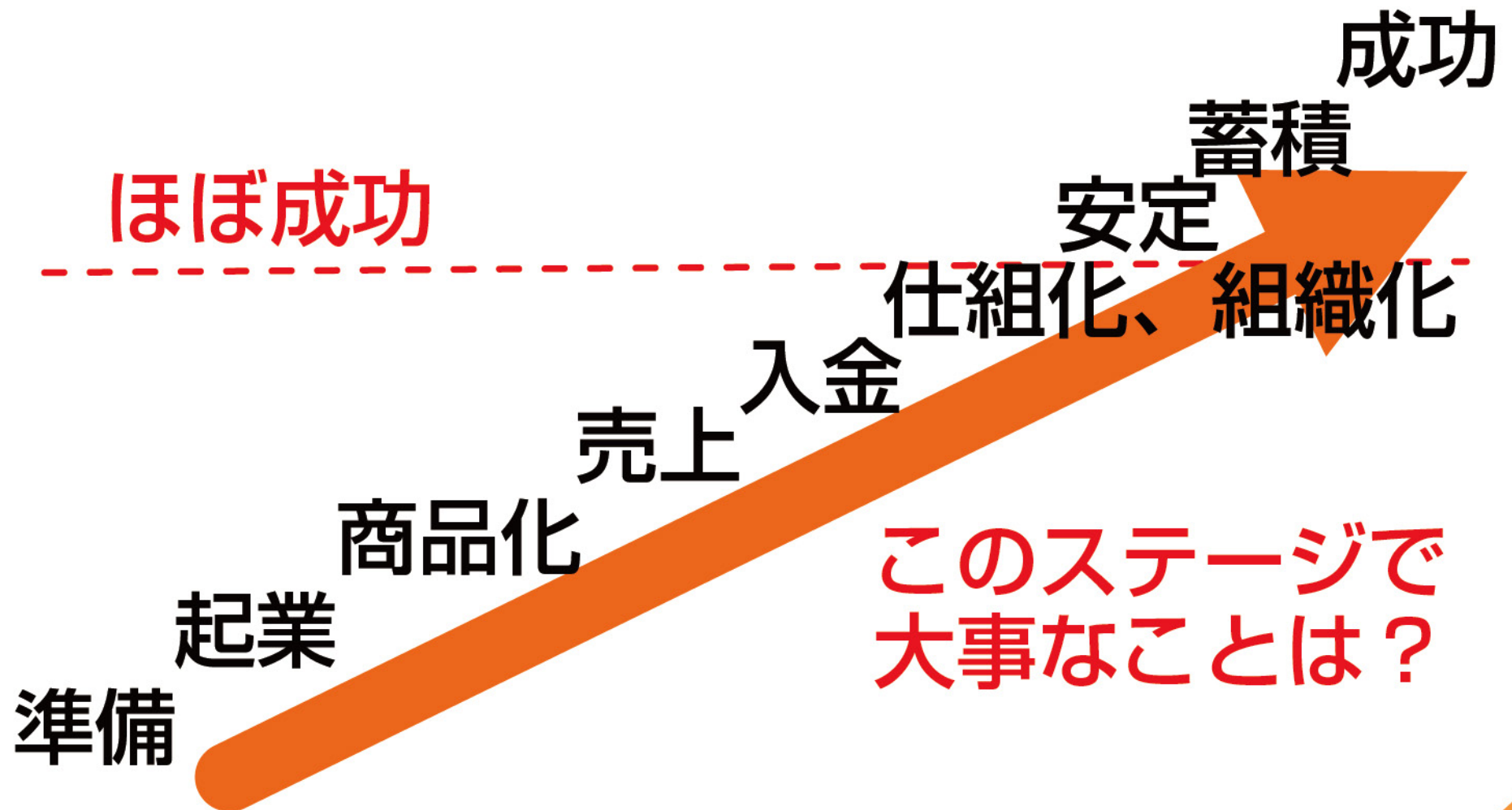
起業後にとりあえず目指す

次のステージとは？

★事業安定と起業後の違い

- 1.リピート・紹介で成立
- 2.本当のノウハウ・知見
- 3.仕組化、組織化

「当面の成功」は？



クイズ

日本で毎月会社のできる数

2,000社 美容室開業

5,000社 飲食店開業

10,000社 会社設立

株式、合同が多い

差をつける3つの問い

1.あなたが達成したいこと
欲しいものは？

2.日本、地域、業界、
顧客の困りごとは？

3.あなたの事業は
どう貢献できますか？

事業計画書の項目

①事業の概要 = バスはどこに行く

☐何を ☐誰に ☐どこ ☐ニーズ

②自己紹介 = このバスを選ぶ理由

☐経歴 ☐動機

③市場 = 道路状況

☐市場（規模や状況） ☐他社と自社

④事業展開 = 運行計画

☐初期投資 ☐集客 ☐売り先 ☐人員 ☐重要指標（成功の鍵）

⑤資金繰り = ガソリンの計算

☐初期投資 ☐毎月の費用 ☐売上 ☐資金繰り ☐資金調達

創業手帳® 自体の資金調達

☐ 早期に事業化・売上

☐ 支払いサイト

☐ 自己資金

☐ 公的融資 低金利・無担保

☐ 銀行のプロパー融資

☐ VC出資

☐ エンジェル出資

